

با رضا یلوه معاون اقتصادی جوان باشگاه پرسپولیس از حدود چهار ماه قبل قصد مصاحبه داشتیم. آن روزهایی که هنوز انصاری فرد در رأس باشگاه حضور داشت و قرارداد آتیّه داده پرداز اینقدر سرو صدا نکرده بود. بعد از آن هم وقتی اول بار جزئیات قرارداد پرسپولیس با کارگزار اسپانسریش را باز کردیم سراغ یلوه رفتیم که دوباره جوابی نگرفتیم. این بار وقتی سراغ معاون اقتصادی باشگاه رفتیم ایشان به موصوبه مدیریت باشگاه مبنی بر مصاحبه نکردن معاونان و مدیران باشگاه تأکید کرد و صحبت هایمان از قالب مصاحبه خارج شد. این مصاحبه ای است که ابتدا اقرار نبود نوشته شود اما تصور کردم توضیحات معاون اقتصادی باشگاه درباره جزئیات قرارداد با کارگزار اسپانسریش می تواند روشنگرانه تر از آنچه اعضای هیأت مدیره می گویند باشد. البته بعد از نوشتن این مصاحبه یلوه تأکید کرد اجازه بدهید دو سه روز بگذرد تا تکلیف قرارداد با کارگزار اسپانسریش روشن شود و بعد برای انتشار این صحبت ها اقدام کنید. این دو سه روز البته بیشتر هم شد چرا که جلسات برای تعیین کارگزار اسپانسریش طول کشید. با این حساب گفت و گوی زیر شامل دو بخش است. بخش اول در اوج اخبار متناقض در این خصوص برگزارد نوشته شد و بخش دوم مربوط به زمانی است که جلسات به نتیجه نسبتاً مشخصی انجامیده است.

گفت‌وگو با رضا ییلوه معاون اقتصادی پرسیولیس درباره حاشیه‌سازترین مسأله این روزهای باشگاه

# ۳۰ درصد حق کارگزار عجیب نیست قبلی ها ۵۵ درصد هم گرفته بودند

سرورس به شما پیامک می‌زند که عدد ۶ را بر سرستید اما حلاله دوم حله‌ای شده حتی اگر عدد ۶ را بر سرستید یک بار دیگر می‌پرسد اگر مطمئن هستید عدد ۶ را بر سرستید و این پیامک تأیید باعث ریزش بسیار زیادی در بین هواداران شما شده که از ۳۰۳۰ استفاده می‌کردند و اصلاً از این ماجرا بی‌خبر بودند. البته سامانه‌های ۳۰۹ و ۳۰۳ در یک برهه‌ای خوب بود اما این کارها همیشه بریک مدار باقی نمی‌ماند.

آقای انصاری فرد در بدو امر گفتند این قرارداد سالانه ۱۵۰ میلیارد تومان برای پرسپولیس درآمذزایی می کند اما فقط یک قرارداد بانک گردشگری بسته شد وعایدی باشگاه چیز زیادی نبود.

نه، ببینید ما وقتی بنرد باشگاه را در اختیار شرکتی قرار می‌دهیم حالا چه آتیه باشد چه هر شرکتی، یک سهمی به پرسپولیس می‌رسد یک سهم آن شرکت. ما به بانک گردشگری گفتیم بیا اسپانسر را قبول کن اما این بانک در کنارش خدماتی می‌داد که آتیه درگیرش می‌شد. همه چیز که تبلیغات نیست. درست است تبلیغات روی پیراهن متعلق به باشگاه بوده اما این شرکت ۲۰-۳۰ میلیارد تومان برای اسپانسرش هزینه کرده فقط دو تا واره به این کار اختصاص داده‌اند و سرورهایشان درگیر شده. کلی هزینه تبلیغات در صدا و سیما و... کرده‌اند. در عوض این کارها هم هیچ هزینه‌ای به باشگاه تحمیل نکرده‌اند و حدود ۷۰ درصد قراردادها مال پرسپولیس است که قابل قبول است. تقریباً اینطور است که پرسپولیس یک بازیاب گذاشته. اصلاً در جریان جلسات بود که بانک گردشگری متوجه شد آتیه کارگزار ماست و راغب به همکاری شد چون درگاه‌های بانک گردشگری در اختیار آتیه است. حالا من به عنوان پرسپولیس قبلاً قرارداد بانک شهر را فسخ کردم، بعد آمدم قرارداد بانک گردشگری را هم سه سال قبل فسخ کردم. آیا در این شرایط حد اعتماد به وجود می‌آید یا باید ریسک این کار را بپذیرند؟

اما ظاهراً مبلغ قرارداد جدید با بانک گردشگری نسبت به سه سال قبل کمتر است.

نه، ببینید مادر همکاری با بانک کوثر کارت هواداری را از طریق آن بانک می‌دادیم و تبلیغات پیراهن رایگان بود. پیش پرداخت را هم به عنوان قرض الحسنه داده بودند و از درآمد ما مستهلک می‌کردند و پیراهن عملاً رایگان بود. وقتی پای عقد قرارداد با گردشگری میان آمد آنها پیشنهاد دادند سالانه فلان مبلغ را بپردازند. باشگاه در قرارداد با بانک گردشگری سود بابت حساب‌های هواداری می‌برد. کوثر گردشگری یک سقف بود که تبلیغات داشت و بیشتر از آن مبلغ نمی‌توانست در اسپانسرری پیراهن هزینه کند. بعد به گردشگری گفتیم باید روی صدور کارت‌های هواداری جبران کنید. کوثر خدماتش محدود بود اما عددی که

## گفت و گوی اختصاصی

@Mohammadghara04 محمد قراغزلو



آقای یلوه در گزارشی که اخیراً منتشر شده، آمده که شما بیشتر طرف کارگزار اسپانسر هستی تا خود باشگاه.

مطمئن باشید در این قرارداد منافع پرسپولیس در نظر گرفته شده و تمام معاونان و مدیران باشگاه در جریان هستند که یک شرکت بورسی آمده و در بستری کار می کند که برای شرکت های قبلی حواشی بسیاری ایجاد شد. این شرکت اگر هزار تومان درآمد داشته باشد باید در سامانه بورس ثبت کند و نمی تواند زیر میزی به کسی پول بدهد. اما یکسری ابهامات وجود دارد. مثلاً اینکه چرا ۳۰ درصد کمک های هواداران از طریق سامانه ۳۰۳۰ باید به این شرکت برسد؟

اصلاً اینجوری نیست که می‌گویند. سامانه ۳۰۳۰ خودش خود به خود کار نمی‌کند. اپراتور یک سر شماره در اختیار باشگاه می‌گذارد. باشگاه که نمی‌تواند هر روز پیامک‌ها، شارژینگ money collection و سرورهای که باید این کار را انجام دهد اداره کند. خود اپراتور هم که کاری نمی‌کند. خب این سر شماره را می‌دهند به یک شرکت CP تا کارهای مربوط به شارژینگ و حساب و کتاب‌ها دست آن مجموعه باشد. قبلاً این ماجرا در اختیار شرکت مینا توسعه و آقای مهدوی بود که هواداران پیامک می‌زدند اما وقتی فسخ شد آتیه داده‌پرداز آمد. اینرسل سر شماره را در اختیار این شرکت قرار داد. این شرکت با سرورها، نفرتا باشد ۱۰ یا ۲۰ تومان روزانه از حساب هوادار کسر شود باید اول ببیند حساب هوادار شارژ هست یا نه. اینها مسائل فنی است که آن شرکت انجام می‌دهد و برایش هزینه‌بر است. خب درصدی بابت آن زیر ساخت فنی‌اش می‌گیرد. هیچ کس ملواتی کار نمی‌کند و هر مجموعه‌ای باشد همین کار را می‌کند.

۳۰ درصدی که به این شرکت می رسد عرف است؟  
بابت جذب هریوز و هر شماره شرکت ۵۵۰۰ تا ۶ هزار  
تومان هزینه می کند و الان هم سامانه ۳۰۳۰ و در مرحله ای  
شده و مثل سابق درآمدی عاید باشگاه نمی شود.

یعنی می‌گویند ۳۰۳۰ دیگر برای پرسپولیس عایدی ندارد؟

از زمانی که آقای جهرمی (وزیر ارتباطات) دستور دادند سامانه‌های پیامکی دوحله‌ای شوند درآمد کاهش یافت.

چطور؟

بینید شما وقتی می‌خواهید در سرویسی عضو شوید آن

دیگری ببندم که آن شرکت توانمند منابع مالی را تأمین کند، دوباره باید آن قرارداد را فسخ کنم و بروم دنبال شرکت دیگری. می دانید چه وضعیتی پیش می آید؟

این مسأله کمک فرض الحسنه ۱۵ میلیاردی آتی و گرفتن چک از بازگاه را بطور توضیح می دهید؟ ما که اراقصادی نمی کنیم اما این مدل رایج است؟

بابت چک های کسری مسائل مدیریتی وجود دارد و یکسری کارها باید انجام می شد. این شرکت این مبلغ را به عنوان پیش پرداخت منظور کرده بود. بانک کوثر، همراه اول و پول های که به ما پرداخت می کردند فرض الحسنه بود. اگر اسپانسر ریسال پیش پرداخت داده بود این را مستهلک می کرد. هیچ قراردادی نیست که پول اولیه اش مال پرسپولیس باشد و همه پول می دادند و مستهلک می کردند.

آقای رسول پناه از فسخ قرارداد خبر دادند اما بعدا گفته شد آقای جلیلود مدیر شرکت آتیه با وزیر ملاقات کرده و مسأله فسخ منتفی است. الان بالاخره قرارداد آتیه داده پرداز فسخ شده یا همکاری ادامه دارد؟

اینطور بگویم که در حال حاضر ما با مجموعه‌های مختلفی در حال مذاکره هستیم.

درباره خود شما هم زیاد شنیده‌ایم و نوشته‌اند.

خود شما هم در کار رسانه هستید و می دانید ...  
شایعه شده بود بعد از رفتن آقای انصاری فرد شما هم  
از باشگاه رفته اید؟

نه، من حضور دارم و هر کمکی از دستم بریاید برای پرسپولیس می‌کنم.

با آقای رسول پناه و بخصوص آقای هاشمی ارتباطتان  
چطور است؟  
با همه ارتباط خوبی دارم.

گفته می‌شود شما بایکی از آقازاده‌های دولتی ارتباط دارید.

از دوستان می‌خواهم که در این ماه عزیز قضاوت نکنند و یکطرفه به قاضی نروند. اگر می‌خواهند گزارشی تهیه کنند همه‌جانبه به مسائل نگاه کنند.

ما هم همین قصد را داشتیم. می‌خواستیم بعد از گزارشی که درباره قرارداد آتیه داشتیم از شما هم بپرسیم که در دسترس نبودید. این رقم پرداختی ۲/۳ یا ۲ میلیاردی آتیه تا اینجای همکاری درست است؟

نه، ببینید هر شرکتی که بخواهد جلو بیاید نباید همکاری با آن را یکطرفه ببینیم. اینطور نیست که بگوییم ما پرسیولسیم و طرف مقابل وظیفه دارد این کارها را بدون همکاری انجام دهد. ببینید باید طوری کار کنیم که شرایط مثل بهنام پیشرو کشی، مبتا توسعه مبین و صدرا سیستم